

## Teil 1: Verhandlung von internationalen Kaufverträgen

### Dauer

60 Min. Präsentation/ 15 Min. individuelle Fragestellungen

### Inhalte

Nach einem Überblick über den ICC-Mustervertrag werden die Vertragsklauseln im Detail erläutert. Dabei geht der Referent auch auf die Wechselwirkung des Mustervertrags mit anderen internationalen Verträgen und Regeln ein und erläutert den Umgang mit Vertragsstörungen wie die Corona-Pandemie. Ein Buch- oder Online-exemplar des [Kommentars zum ICC Mustervertrag](#) ist in den Seminarunterlagen enthalten.



## Agenda



## Teil 2: Finanzierung internationaler Handelsgeschäfte

### Dauer

60 Min. Präsentation/ 15 Min. individuelle Fragestellungen

### Inhalte

Üblicherweise werden Unternehmen in ihrem Auslandsgeschäft durch täglich verfügbare Finanzierung über Kontokorrent begleitet. Was dies aber für die Bewertung von Auslandsrisiken (Marktrisiken/ Bonität des ausländischen Geschäftspartners) und für die Kreditsicherheiten der Bank bedeutet und welche typischen Methoden der Finanzierung von Handelsgeschäften und deren Absicherung hier aus kaufmännischer Sicht idealerweise zusammenpassen, ist Kern dieses Seminars. Außerdem wird in diesem 2. Seminarteil das vorhergehende Thema passend mit dem Finanzierungsaspekt verknüpft.

## Teil 3: Zahlungsabsicherung von internationalen Liefergeschäften

### Dauer

60 Min. Präsentation/ 15 Min. individuelle Fragestellungen

### Inhalte

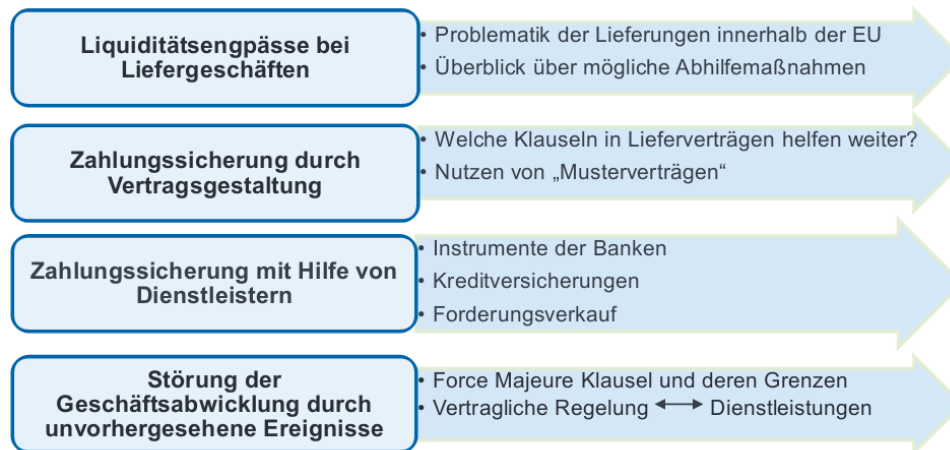
In diesem Webinar erhalten Sie zunächst einen Überblick über die Herausforderungen bei deutschen Liefergeschäften innerhalb und außerhalb des EU-Binnenmarktes. Im zweiten Teil werden die Methoden der Zahlungssicherung praxisgerecht vorgestellt. Im dritten Teil werden Störungen der Zahlungssicherung z.B. durch die Corona Pandemie erörtert, die Sie anschließend mit dem Referenten in einer Fragerunde diskutieren können. Ziel ist es, gemeinsam mit Ihnen die für Ihre Bank bzw. Ihr Unternehmen optimale Methode zur Absicherung und Durchsetzung Ihrer Forderungen zu finden. Detailkenntnisse sind nicht erforderlich.

### Themen im Überblick

- Schleppende Zahlungseingänge/Liquiditätsengpässe bei Liefergeschäften deutscher Unternehmen insbesondere im EU-Binnenmarkt: was tun?
- Zahlungssicherung bei der Vertragsgestaltung: Herausforderungen und Alternativen
- Zahlungssicherung über Kreditversicherung und andere Dienstleister

- Zahlungssicherung über Akkreditiv, Bankgarantie, Forderungsverkauf u.a.
- Störung der Zahlungssicherung durch unvorhergesehene Ereignisse: was tun?

## Agenda



## Referent der Webinarreihe

**Prof. Dr. jur. Christoph Graf von Bernstorff, Autor des Kommentars zum ICC-Muster *Internationaler Kaufvertrag*,** Rechtsanwalt und Mitglied der ICC-Kommission für Internationales Handelsrecht und -praxis. Als ehem. Geschäftsführer eines mittelständischen Unternehmens verfügt er zusätzlich über langjährige Erfahrungen aus der Praxis des internationalen Vertrags- und Wirtschaftsrechts.

